

Wir sind ein multinationales Unternehmen mit Ursprung in den Südtiroler Alpen, welches Marktführend in der Entwicklung von technologisch hochwertigen Lösungen für den Holzbau ist. Seit jeher der Entwicklung von neuen Lösungen zur qualitativen Verbesserung der Branche verpflichtet, gehört Rotho Blaas heute zu den bedeutendsten Unternehmen weltweit in der Entwicklung von Produkten und Dienstleistungen für den Holzbau und exportiert sein Know-how vom Herzen der Alpen in die Welt.

Zur Verstärkung unseres Teams bieten wir folgende Stellen an:

Technischer Verkäufer im Außendienst (w/m)



GROSSRAUM STUTTGART

1 IHRE AUFGABEN:

- Betreuung der Bestandskunden sowie Ausbau und Weiterentwicklung des Kundenstammes
- Anwendungsbezogene Beratung vor Ort beim Kunden oder direkt auf der Baustelle
- Selbstständige Tourenplanung zur aktiven Vermarktung der Produkte
- Ausarbeitung von Kostenvoranschlägen, sowie Führung von Vertragsverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem bereits bestehenden Verkaufsteam

2 IHR PROFIL:

- Sie verfügen über Erfahrung im Außendienst, idealerweise mit technischem Hintergrund im Zimmereisektor
- Sie haben Freude am direkten Kundenkontakt und haben Erfahrung sich auf unterschiedliche Personen und Situationen einzustellen
- Sie sind reise- und kontaktfreudig, zielorientiert sowie verhandlungssicher

3 WIR BIETEN:

- Sicheren Arbeitsplatz in einem jungen und motivierten Team
- Fundierte Einschulung und stetige Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung an:

job@rothoblaas.com

 **rothoblaas**